

# ANTONIO GARCÍA SÁNCHEZ

Desarrollador de negocio con venta consultiva



✉ email@cvonline.me

☎ 666 999 333

📍 Almería

in /in/antonio-garcia-sanchez

## PERFIL PROFESIONAL

Experto Asesor de Ventas con una trayectoria de éxito de 4 años en el sector de aseo industrial, caracterizado por un enfoque innovador en la gestión de relaciones con clientes y la expansión de mercados.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

Presente  
03/2021

### ● Especialista en Desarrollo de Negocios, EcoSolutions Dynamics

En EcoSolutions Dynamics, me he enfocado en fortalecer el posicionamiento de la empresa dentro del nicho de productos ecológicos para el aseo industrial. He desempeñado un papel clave en la identificación y captación de segmentos de mercado inexplorados, aplicando mi experiencia para influir positivamente en la estrategia de ventas.

- Incrementé las ventas en un 40% al identificar y dirigirme a un nuevo segmento de mercado de empresas comprometidas con la sostenibilidad.
- Orquesté una alianza estratégica con proveedores de insumos ecológicos, diversificando la oferta de productos y aumentando la competitividad.
- Lideré la adquisición y el manejo exitoso de tres cuentas corporativas clave, aportando al 30% del crecimiento en ingresos.
- Implementé soluciones CRM para optimizar el seguimiento de clientes y la eficiencia de los procesos de ventas.

03/2021  
04/2019

### ● Asesor de Ventas, InnovaClean Solutions

Durante mi etapa en InnovaClean Solutions, fui responsable de liderar las iniciativas de ventas en el sector de productos de limpieza industrial, enfocándome en el crecimiento de cuentas clave y la penetración de nuevos mercados. Asumí un rol crítico en la construcción de relaciones duraderas con clientes corporativos, garantizando la adaptación de las soluciones a sus necesidades específicas.

- Amplié la cartera de clientes en un 35% a través de estrategias de prospección y negociación efectivas.
- Desarrollé e implementé un programa de fidelización que resultó en un aumento del 25% en retención de clientes.
- Colaboré estrechamente con el equipo de marketing para lanzar campañas promocionales que incrementaron las ventas en un 20% anual.
- Proporcioné formación y mentoría a nuevos asesores de ventas, mejorando el rendimiento del equipo en un 15%.

## VOLUNTARIADOS

12/2018  
01/2016

### ● Coordinador de recaudación de fondos, Cruz Roja Almería

En la Cruz Roja de Almería, coordiné campañas de recaudación de fondos que ayudaron a financiar proyectos locales y nacionales.

- Dirigí la campaña 'Corazones Solidarios', recaudando más de 30,000€ para la asistencia en desastres naturales.
- Organicé eventos benéficos que movilizaron a más de 500 voluntarios y fortalecieron la red de colaboradores.
- Desarrollé estrategias de comunicación efectivas que aumentaron la visibilidad y participación en un 40%.

Presente  
09/2019

### ● Voluntario de apoyo educativo, Fundación Educo Almería

Compaginando mi carrera profesional con el compromiso social, me involucré con la Fundación Educo en Almería como voluntario. Brindo apoyo educativo a niños y jóvenes en riesgo de exclusión, aprovechando mis habilidades pedagógicas y mi interés por la educación.

## FORMACIÓN

● Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas

Universidad de Almería

Nota media: 8.5/10

09/2010 - 06/2014

● Máster en Dirección Comercial y Marketing

Escuela Internacional de Gerencia

Nota media: 9.0/10 - Proyecto Fin

de Máster destacado por su aplicación práctica en estrategias comerciales

09/2014 - 06/2015

## CURSOS

- Curso Avanzado en Técnicas de Venta y Negociación - Cámara de Comercio de Almería
- Seminario de Marketing Digital y Redes Sociales para la Fidelización de Clientes - Asociación de Marketing de España
- Taller de Liderazgo y Gestión de Equipos de Ventas - Instituto de Empresa de Madrid
- Certificación en CRM Dynamics para Profesionales de Ventas - Microsoft Certified Professional

## IDIOMAS

- Español - Nativo
- Inglés - Avanzado

## REFERENCIAS

- Laura Gómez Martínez - **Directora Comercial - InnovaClean Solutions** - laura.gomez@innovaclean.es
- Miguel Ángel Torres - **CEO - EcoSolutions Dynamics** - miguel.torres@ecosolutionsdynamics.com